Правила партнерской программы

Первые-по-банкротству.рф

Редакция от 9 ноября 2026 года

Партнер рекомендует Компанию и передает обращения через приложение. Компания консультирует людей и заключает с ними договоры. Вознаграждение начисляется за заключенные договоры; условия повышенной выплаты и второго уровня приведены ниже.

Вознаграждение	Сумма	Условие
За прямую рекомендацию	**20 000 ₽**	За каждый учитываемый договор клиента
При ведении социальных сетей	**30 000 ₽**	За каждый учитываемый договор месяца при пяти публикациях со скриншотами менеджеру
Второй уровень	**3 000 ₽**	За каждый учитываемый договор клиента приглашенного Партнера

Доступное вознаграждение можно получить на свою карту, направить в оплату своего договора или договора другого клиента.

1 Общие положения и участие в программе

1.1. Настоящие Правила определяют условия партнерской программы «Первые-по-банкротству.рф»: передачу рекомендаций, начисление вознаграждения, участие во втором уровне программы и распоряжение доступными средствами. Организатор программы — ИП Федюшин Виктор Михайлович, ИНН 771801968617, ОГРНИП 325774600739380, далее — Компания. Реквизиты и контакты приведены в разделе 14.

1.2. Правила являются публичной офертой Компании о заключении гражданско-правового договора на изложенных условиях в соответствии со статьями 435, 437 и 438 ГК РФ. Партнер оказывает фактические информационные и рекомендательные услуги, предусмотренные Правилами, а Компания выплачивает вознаграждение при наступлении согласованного результата.

1.3. Программа рассчитана на дееспособных физических лиц, достигших 18 лет, включая индивидуальных предпринимателей, которым такое участие разрешено законом. Для юридических лиц и специальных корпоративных программ условия оформляются отдельным договором. Статус клиента Компании сам по себе не препятствует участию в программе.

1.4. Участие добровольное и бесплатное. Вступительный взнос, обязательная покупка услуг и обязательное привлечение других партнеров отсутствуют. Участие не создает трудовых отношений: Партнер самостоятельно определяет время и способы деятельности, не занимает должность в Компании и не получает оклад.

1.5. Для участия Партнер регистрируется в приложении или веб-кабинете на платформе ppk.potok24.ru, указывает достоверные сведения и подтверждает принятие конкретной редакции Правил отдельным действием в интерфейсе.

1.6. Партнер использует одну учетную запись, не передает доступ третьим лицам и своевременно обновляет сведения. Защита аккаунта и последствия неправомерного доступа определяются также разделом 13. Представители Компании никогда не запрашивают ПИН-код карты, CVV/CVC-код и коды подтверждения банковских операций.

1. 7. Партнер не вправе подписывать договоры от имени Компании, согласовывать обязательные для нее условия, принимать клиентские платежи либо выдавать себя за ее сотрудника, адвоката или юриста без соответствующих полномочий и оснований. Юридическую оценку ситуации и условия клиентского договора определяет Компания.

2 Передача и учет рекомендаций

2.1. Рекомендация — переданное с законным основанием обращение человека, который заинтересован в консультации по банкротству и согласен на связь с Компанией. Учитываемый договор — заключенный благодаря такой рекомендации договор клиента с Компанией на юридическое сопровождение банкротства физического лица. Условия вознаграждения по иным услугам должны быть отдельно согласованы до передачи обращения.

2.2. Основной способ передачи — раздел «Моя команда» приложения или веб-кабинета. Партнер выбирает передачу контакта клиента, указывает фамилию, имя, отчество при наличии, номер телефона и краткий комментарий о запросе или удобном времени связи.

2.3. Если Партнер не может воспользоваться приложением, он вправе передать рекомендацию закрепленному менеджеру по официальному каналу. Менеджер вносит обращение в систему с указанием Партнера и времени первоначального получения. Партнер проверяет появление рекомендации в кабинете; техническое внесение менеджером не меняет источник обращения.

2.4. После получения рекомендации Компания проверяет данные, согласие и источник, связывается с человеком, проводит бесплатную первичную консультацию и при наличии оснований предлагает заключить договор. Передача контакта сама по себе не означает, что договор обязательно будет заключен, и не создает обязанности клиента оплачивать услуги.

2.5. При нескольких рекомендациях одного человека учитывается первое по времени подтвержденное обращение, переданное с соблюдением Правил и приведшее к договору. Если до рекомендации уже имеется действующий договор с этим клиентом либо подтвержденное обращение из другого источника, Компания уведомляет Партнера о причине отказа в закреплении. Само наличие телефонного номера в базе без подтвержденной истории обращения не является достаточным основанием для отказа.

2.6. Возобновление работы с ранее обращавшимся человеком допускается с закреплением за Партнером по предварительному письменному согласованию с менеджером. При споре проверяются время передачи, переписка, сведения системы и подтверждение клиента. Компания сообщает результат проверки с обоснованием, не раскрывая Партнеру лишние данные других лиц.

2.7. За один и тот же договор вознаграждение первого уровня начисляется одному Партнеру. Дополнительные соглашения, техническое переоформление и замена номера того же договора не создают повторного вознаграждения. Рекомендации родственников допускаются на общих основаниях. Саморекомендации, фиктивные контакты и создание дополнительных аккаунтов ради повторной выплаты не учитываются.

2.9. Статусы рекомендаций отражаются в приложении в пределах сведений, которые Компания вправе сообщать Партнеру. Наименование статусов может меняться без изменения денежных обязательств. Закрепленная рекомендация не утрачивается автоматически только из-за отсутствия новых рекомендаций или длительности переговоров с клиентом.

3 Вознаграждение за прямую рекомендацию

3.1. Базовое вознаграждение составляет 20 000 рублей за каждый учитываемый договор, заключенный клиентом по прямой рекомендации Партнера. Количество учитываемых договоров за месяц не ограничено. Размер не зависит от статуса Партнера, очередности его рекомендаций или числа ранее заключенных договоров.

3.2. При выполнении условий раздела 4 вознаграждение за каждый учитываемый договор соответствующего месяца составляет 30 000 рублей. Это общая сумма за договор, включающая базовые 20 000 рублей и доплату 10 000 рублей за выполнение условий активности.

3.3. Право на базовое вознаграждение возникает в день заключения учитываемого договора при подтверждении источника и соблюдении правил передачи контакта. Ожидание окончания банкротства, судебного акта или полной оплаты клиентского договора не требуется.

3.4. Регистрация в программе, передача контакта, консультация и отказ клиента от заключения договора сами по себе не создают права на вознаграждение. Расходы Партнера на связь, размещение материалов и иные действия отдельно не возмещаются, если Компания заранее не согласовала иное.

3.5. Все суммы в Правилах указаны в рублях Российской Федерации.

3.6. Последующее расторжение реального клиентского договора, возврат клиенту оплаты или отсутствие ожидаемого результата дела сами по себе не отменяют надлежаще возникшее право Партнера. Исправление двойного начисления, счетной ошибки, фиктивной сделки или выплаты, полученной обманным путем, осуществляется с уведомлением Партнера и по основаниям, предусмотренным законом.

4 Повышенное вознаграждение за публикации

4.1. Для получения 30 000 рублей за каждый свой учитываемый договор Партнер в соответствующем календарном месяце размещает не менее пяти публикаций о Компании и ее услугах и подтверждает их скриншотами, направленными закрепленному менеджеру. Условие выполняется заново каждый месяц. Отчетный месяц определяется по московскому времени.

4.2. Учитываются отдельные посты, видео, истории и статусы в социальных сетях или мессенджерах на площадках, где соответствующее распространение разрешено законом. Размещение должно быть доступно реальной аудитории Партнера. Минимальное количество подписчиков, просмотров и обращений настоящими Правилами не устанавливается.

4.3. Партнер может использовать актуальные материалы Компании или предварительно согласованные собственные материалы. Публикации должны соответствовать разделу 10. Черновики, личная переписка с менеджером, публикации не по теме программы и повторные скриншоты одного размещения не засчитываются. Несколько скриншотов одной публикации подтверждают одно размещение.

4.4. На скриншотах должны быть видны содержание публикации, аккаунт Партнера и дата размещения либо иные сведения, позволяющие ее проверить. Дополнительно направляется ссылка, если она существует и доступна. Для историй и статусов скриншот сохраняется до их автоматического исчезновения; естественное истечение срока показа не отменяет зачет подтвержденного размещения. Чужие телефоны и переписку следует скрыть.

4.5. Публикации должны фактически выйти в пределах отчетного месяца. Скриншоты можно передавать по мере размещения; полный отчет направляется не позднее последнего отчетного дня текущего месяца. Компания проверяет отчет в течение трех рабочих дней после его получения и сообщает о зачтенных публикациях и конкретных недостатках подтверждений.

4.6. После подтверждения пяти публикаций ставка 30 000 рублей применяется ко всем прямым учитываемым договорам, заключенным в этом отчетном месяце. Если базовые 20 000 рублей уже начислены или выплачены, Компания начисляет еще 10 000 рублей по каждому такому договору не позднее трех рабочих дней после подтверждения отчета. Базовая выплата не задерживается до завершения месяца.

4.8. Если к дате договора пять публикаций уже подтверждены, сразу начисляется 30 000 рублей. Если за месяц условие не выполнено, сохраняется ставка 20 000 рублей. Выполнение нормы в одном месяце не переносится на следующий. При отсутствии учитываемых договоров сами пять публикаций не создают права на отдельную ежемесячную выплату.

5 Второй уровень партнерской программы

5.1. Партнер вправе пригласить нового Партнера и получить за каждый учитываемый договор клиента, которого непосредственно рекомендовал приглашенный Партнер, дополнительное вознаграждение 3 000 рублей. Выплата производится Компанией и не уменьшает 20 000 или 30 000 рублей непосредственного рекомендателя.

5.2. Связь с пригласившим Партнером фиксируется при регистрации приглашенного по индивидуальной ссылке либо менеджером по подтвержденному приглашению и с согласия приглашенного.

5.3. Для выплаты 3 000 рублей приглашенный Партнер должен самостоятельно передать действительную рекомендацию клиента, а клиент — заключить учитываемый договор. Требования к контактам, дублям и подтверждению договора одинаковы для обоих уровней. Для получения 3 000 рублей выполнение нормы публикаций пригласившим Партнером не требуется.

5.4. Пример: Анна пригласила Бориса. Клиент Бориса заключил договор. Борису начисляется 20 000 рублей либо 30 000 рублей при выполнении им условий публикаций, Анне — 3 000 рублей. Если Борис пригласит Веру, за договор клиента Веры 3 000 рублей получит Борис; Анне выплата по этому договору не начисляется.

5.5. Вознаграждение начисляется только за один уровень приглашения. Выплаты третьего и последующих уровней отсутствуют. За факт приглашения, регистрации или обучения нового Партнера вознаграждение по настоящим Правилам не начисляется. Вступительные платежи и перераспределение средств между участниками отсутствуют.

5.6. Право на 3 000 рублей возникает в день заключения учитываемого договора клиента приглашенного Партнера. Начисление и распоряжение этой суммой осуществляются по разделам 6–8. Пригласившему не предоставляется доступ к юридическим материалам дел клиентов приглашенного Партнера.

6 Учет средств в приложении

6.1. В разделе «Финансы» отражаются начисления, доступные суммы, заявки на выплату, исполненные распоряжения.

6.2. Учитываемое начисление становится доступным в день возникновения права на соответствующее вознаграждение. Ожидаемые суммы до подтверждения договора или условий доплаты могут отображаться отдельно и не являются доступными к выводу.

6.3. Баланс приложения является учетом денежного обязательства Компании перед Партнером. Он не является банковским счетом, вкладом или электронным кошельком; проценты на остаток не начисляются. Партнер не обязан пополнять баланс собственными деньгами.

6.4 Минимальная сумма заявки и плата Компании за выплату не устанавливаются. Доступное вознаграждение не сгорает из-за неактивности или окончания календарного месяца. Партнер может распорядиться всей доступной суммой либо ее частью.

7 Три способа получения вознаграждения

7.1. Партнер оформляет распоряжение в разделе «Финансы», выбирает сумму и один из трех способов ниже.Компания не выбирает способ выплаты за Партнера.

7.2. Перевод на карту Партнера. Деньги перечисляются на принадлежащий Партнеру банковский счет, к которому выпущена карта, по реквизитам, необходимым банку или платежному сервису. Компания не запрашивает полный комплект защитных данных карты.

7.3. Направление в оплату собственного договора Партнера. Партнер указывает номер и дату договора с Компанией и сумму, которую просит направить в его оплату. Компания подтверждает дату и сумму уменьшения задолженности.

7.4. Направление в оплату договора другого клиента. Партнер указывает клиента, номер и дату его договора, сумму и получает подтверждение клиента о таком способе оплаты. Компания оформляет исполнение денежного обязательства за клиента либо соглашение с участием необходимых сторон.

7.7. При корректном распоряжении и наличии обязательных сведений Компания инициирует перечисление или оформляет расчет в день заключения учитываемого договора. Если распоряжение подано позднее, оно исполняется не позднее следующего рабочего дня после получения полного комплекта сведений. При завершении банковского операционного дня или нерабочем дне платеж направляется в ближайший рабочий день. Зачисление на счет зависит от сроков банка.

8.7. Партнер, в отношении которого введена процедура банкротства, исполнительное производство или иное законное ограничение распоряжения доходами, сообщает сведения, необходимые для правомерного расчета, и соблюдает требования закона, в том числе о полномочиях финансового управляющего. Оплата своего или чужого договора не используется для сокрытия дохода или обхода установленных ограничений.

9 Персональные данные и конфиденциальность

9.1. Компания обрабатывает данные Партнера для регистрации, исполнения договора, учета рекомендаций, расчетов, налоговой и бухгалтерской отчетности на предусмотренных законом основаниях. Политика обработки персональных данных размещена на сайте Компании.

9.2. Партнер передает данные клиента или приглашенного Партнера только после получения его отдельного, конкретного и подтверждаемого согласия либо при наличии иного надлежащего законного основания. В согласии должны быть понятны получатель данных, их перечень, цель передачи и последующего использования. При использовании согласия как основания человек должен знать о передаче данных ООО «Первая Правовая Компания» для связи по его обращению.

9.3. Компания и Партнер самостоятельно обеспечивают законность своей обработки. Если Партнер обрабатывает данные по поручению Компании, такое поручение оформляется отдельно с обязательными условиями части 3 статьи 6 Федерального закона № 152-ФЗ. Правила не дают неограниченного права пользоваться клиентскими базами или передавать их любым лицам.

10 Публикации и рекламная деятельность

10.1. Компания предоставляет материалы для публикаций и разъяснения по программе. Партнер использует актуальные версии, сохраняет обязательные элементы и не искажает условия услуг и выплат. Любое распространение должно соответствовать Федеральному закону № 38-ФЗ «О рекламе», правам на материалы и правилам разрешенной площадки.

10.2. В рекламе услуг, связанных с банкротством, соблюдаются ограничения статьи 28.1 Федерального закона № 38-ФЗ. В частности, запрещены гарантии освобождения от обязательств, призывы их не исполнять, утверждения о государственной системе освобождения от долгов и упоминания о возможности такого освобождения, запрещенные указанной статьей. Нельзя обещать гарантированное сохранение любого имущества или иной безусловный результат дела.

14 Реквизиты и доступ к программе

14.1. Организатор: ИП Федюшин Виктор Михайлович. ИНН 9721194461. ОГРНИП 325774600739380. Адрес юридического лица: Российская Федерация, г. Москва, ул. Авиамоторная, д.10,корп. 2, каб. 5

14.2. Электронная почта для обращений по программе и претензий: info@1pravo.ru. Почтовый адрес для юридически значимой корреспонденции: адрес юридического лица из пункта 14.1, если Компания отдельно не сообщила иной адрес.

14.3. Сайт: https://первые-по-банкротству.рф/.

14.4. Политика обработки персональных данных: https://первые-по-банкротству.рф/politika-pd/. Отдельные формы согласий и сведения об обработке в приложении доводятся до соответствующего лица до начала обработки, требующей согласия.

14.5. Веб-кабинет: https://ppk.potok24.ru/. После входа рекомендации передаются через «Моя команда», выплаты оформляются через «Финансы». Ссылка на регистрацию, предоставляемая Компанией: https://ppk.potok24.ru/a/R5QhBHn.

14.6. Приложение для Android: https://play.google.com/store/apps/details?id=ru.potok24.ppk. Веб-кабинет доступен для использования через браузер. При изменении интерфейса Компания сообщает актуальный путь к соответствующей функции.